

Sie wollen mehr über die Feinheiten des Heilberufemarktes/-umfelds wissen? Dann sind Sie hier genau richtig!



# Heilberufler als Kreditnehmer: Existenzgründung, Businessplan & Co.

Marktüberblick • Praxisformen & Bedarfe • Herausforderungen bei Existenzgründung • Kernelement Businessplan: Umfang & Pflichtinhalte • Praxiswert: Ermitteln und Verproben

Mit diesem und weiteren Seminaren können Sie auch ein Zertifikat erwerben, alle Infos finden Sie hier: [Zertifizierter Heilberufe-Berater \(FCH\), SE2411075, 11.11.2024 - 19.11.2024](#)

## Relevante Marktgegebenheiten für finanzierende Institute

- Zahlen, Daten, Fakten zur Zahn-/Humanmedizin - Rahmenbedingungen als Entscheidungsgrundlage

## Praxisformen und Gründungsoptionen und deren Auswirkung auf die Beurteilung/Umsetzbarkeit der Finanzierung

- Unterscheidung der gängigsten Praxisformen
- Neugründung vs. Übernahme: Vor-/Nachteile

## Plausibilisierung von Unterlagen - Kernelemente für die Kreditierung

- Aufbau, Inhalte und Kernaussagen des Businessplans
- Analyse der Angaben und Beurteilung der Umsetzbarkeit als Grundlage für die Finanzierung

## Praxiswerteinschätzung und Beurteilung als Basis für die Bewertung des Vermögens

- Gründe, Zeitpunkte und Methoden für eine Bewertung
- Indikative Überprüfungsmöglichkeit von vorgelegten Werten
- Typische Gründe für Divergenzen zwischen Eigen- und Fremdbewertung

13:30 - 16:30 Uhr

### Thorsten C. Werner

Leiter Kompetenz-Center Heilberufe  
Hamburger Sparkasse AG

Seit 28 Jahren in der Beratung selbstständiger Heilberufler tätig – davon mehr als 20 Jahren in Führungspositionen. Begleitung von über 2.000 Existenzgründungen als Berater, Kompetenzträger oder Coach von Mitarbeitenden bei deren Engagements. Referent zu verschiedenen Themen bei Banken, Standesorgan

# Heilberufler als Kreditnehmer: Existenzgründung, Businessplan & Co.

Ich melde mich an zu folgendem Seminar:

**Heilberufler als Kreditnehmer: Existenzgründung, Businessplan & Co.**



11.11.2024 (SE2411076)

469,00 €\*

Preise für TreuePlus Kunden	
Treue PLUS 15	398,65 €
Treue PLUS 20	375,20 €
Treue PLUS 25	351,75 €

Wenn Sie eine individuelle Beratung zum Thema benötigen, unterstützen wir Sie gerne, klicken Sie hier: <https://www.fch-gruppe.de/consult>



Wir haben Interesse an einem individuellen **Inhouse-Seminar** für unser Haus zu einem der oben genannten Seminarthemen.

Bitte kontaktieren Sie mich für weitere Informationen

Ich kann nicht am Seminar teilnehmen und bestelle deshalb die Seminarunterlagen als PDF zu den oben angekreuzten Seminaren (150,00 € \*\* je Seminardokumentation)

Name:

Vorname:

Position:

Abteilung:

Firma:

Straße:

PLZ/Ort:

Tel.:

Fax:

E-Mail:

Rechnung an: (Name, Vorname)

(Abteilung)

E-Mail:

Bemerkungen:

Jeder Markt hat seine Besonderheiten - auch der der (Zahn-)Ärzte! Für die erfolgreiche Begleitung von Heilberuflern ist es daher essenziell, sich mit den Details des Markts vertraut zu machen. Hierzu bedarf es Zahlen, Daten, Fakten zur Zahn-/Humanmedizin, zu Praxisformen und Gründungsoptionen.

Dies als erster Baustein, um dann tiefer in die Beratung/Kreditierung einzusteigen: Der Businessplan als Kernelement. Welche Zielgruppe soll erreicht und mit welchen (finanziellen) Mitteln soll dies umgesetzt werden? Auch gilt es, im Rahmen von Praxisübergaben/-übernahmen den Wert der Praxis überschlägig zu ermitteln und zu plausibilisieren. Denn nur ein "fairer" Wert bietet die Chance, die Finanzierung nachhaltig zu gestalten und die Praxis damit finanziell fundiert für die Zukunft aufzustellen.

11.11.2024 13:30 bis 16:30 Uhr

Tagungsort

ONLINE-Veranstaltung mit ZOOM, der Zugang erfolgt über "meinFCH", Sie erhalten rechtzeitig vor dem Seminar eine E-Mail, Zoom, Tel +49 6221-998980,

Der Zugang zum Seminar erfolgt über Ihren persönlichen Nutzerbereich in „MeinFCH“. Informationen zum Zugang und eine Anleitung erhalten Sie spätestens eine Woche vor dem Seminar. Ihre Teilnahmebestätigung und die Seminardokumentation als PDF finden Sie ebenfalls unter „MeinFCH“.

Bei der Anmeldung gewähren wir ab dem zweiten Teilnehmer aus dem demselben Haus bei gemeinsamer Anmeldung in derselben Buchung einen Rabatt von **20%**.

Sie erhalten nach Eingang der Anmeldung Ihre Anmeldebestätigung/Rechnung. Bitte überweisen Sie den Rechnungsbetrag innerhalb von 30 Tagen nach Zugang der Rechnung.

Eine Stornierung Ihrer Anmeldung ist nicht möglich. Eine kostenfreie Vertretung durch Ersatzteilnehmer beim gebuchten Termin dagegen schon. Der Name des Ersatzteilnehmers muss dem Veranstalter jedoch spätestens vor Seminarbeginn mitgeteilt werden. Wir weisen darauf hin, dass „Teilnahmen“ von anderen als den gebuchten Teilnehmern nicht gestattet sind und Schadensersatzansprüche des Veranstalters auslösen. Filmmitschnitt

Bei Absage durch den Veranstalter wird das volle Seminarentgelt erstattet. Darüber hinaus bestehen keine Ansprüche. Änderungen des Programms aus dringendem Anlass behält sich der Veranstalter vor.

**Durch die Teilnahme am Seminar erhalten Sie 4 CPE-Punkte als Weiterbildungsnachweis für Ihre Zertifizierung.**

\* zzgl. 19 % MwSt. \*\* zzgl. 7 % MwSt.

## Fach-/Produktinformationen und Datenschutz

Die FCH AG und ihre Dienstleister (z. B. Lettershop) verwenden Ihre personenbezogenen Daten für die Durchführung unserer Leistungen und um Ihnen ausgewählte Fach- und Produktinformationen per Post zukommen zu lassen. Sie können der Verwendung Ihrer Daten jederzeit durch eine Mitteilung per Post, E-Mail oder Telefon widersprechen.

Senden Sie mir bitte Fach- und Produktinformationen sowie die Banken-Times SPEZIAL für meinen Fachbereich kostenfrei an meine angegebene E-Mail Adresse (Abbestellung jederzeit möglich).

**Senden Sie uns Ihre Bestellung per Mail an:**  
**info@fch-gruppe.de**

**oder schriftlich an:**  
FCH AG  
Im Bosseldorn 30, 69126 Heidelberg  
Fax: +49 6221 99898-99

**Weitere Informationen erhalten Sie unter:**  
+49 6221 99898-0  
oder unter **www.FCH-Gruppe.de**

Zum Thema

Termine / Ort

Teilnahmebedingungen

Anmelden / Bestellen