Sie wollen mehr über finanzielle Optimierungsansätze bei Heilberufepraxen wissen? Dann sind Sie hier genau richtig!

Organisation der Heilberufepraxis: Spannungsfeld Leistungen vs. Ertrag

Qualitätsanforderungen ans Rechnungswesen • Struktur Leistungsangebot: Aufwand vs. Ertrag • Abgleich Planerreichung • Umsatz- und Kostenanalyse: Optimierung der Erträge

Mit diesem und weiteren Seminaren können Sie auch ein Zertifikat erwerben, alle Infos finden Sie hier: Zertifizierter Heilberufe-Berater (FCH), SE2411075, 11.11.2024 - 19.11.2024

Abrechnungen der Krankenversicherungen besser verstehen lernen

- Möglichkeiten und Grenzen der Abrechnung ggü. der Kassen(zahn)ärztlichen Vereinigung
- Einfluss des Abrechnungszeitpunkts auf die Liquiditätssituation

Leistungs- und Umsatzoptimierung in Arzt- und Zahnarztpraxen

- BWA als Grundlage zur Identifizierung von Optimierungspotenzial
- Leistungsangebot und notwendige Investitionen kennen und analysieren

Grundzüge von Honorarverteilungsmaßstäben der Krankenversicherungen

- Höchstbeträge, Verteilschlüssel und Auszahlungszeitpunkte kennen und in der (privaten) Liquiditätsbetrachtung berücksichtigen
- Optimierung der Liquiditätssituation: Zuzahlungsmodelle der ärztlichen Fachrichtungen

Schnelle Potenzialanalyse für Zahnarztpraxen

- Quick-Check zur Beurteilung von Honorarpotenzialen

13:30 - 16:30 Uhr

Thomas Voeste
Geschäftsführer | Berater
Voeste + Kollegen GmbH

Thomas Voeste verfügt über jahrzehntelange Erfahrung in der Beratung von (Zahn-)Ärzten. Seine Beratungsschwerpunkte liegen u. a. auf der Praxisgründung/-übernahme, der wirtschaftlichen Praxisführung und strategischen Finanzplanung. Zudem ist er als Dozent für Fachseminare in diesem Bereich aktiv.

Organisation der Heilberufepraxis: Spannungsfeld Leistungen vs. Ertrag

Anmelden / Bestellen

Ich melde mich an zu folgendem Seminar:

Organisation der Heilberufepraxis: Spannungsfeld Leistungen vs. Ertrag ☐
13.11.2024 (SE2411078) 449,00 €*

Preise für TreuePlus Kunden	
Treue PLUS 15	**381,65 €**
Treue PLUS 20	**359,20 €**
Treue PLUS 25	**336,75 €**

Wenn Sie eine individuelle Beratung zum Thema benötigen, unterstützen wir Sie gerne, klicken Sie hier: https://www.fch-gruppe.de/consult

☐

Wir haben Interesse an einem individuellen Inhouse-Seminar für unser Haus zu einem der oben genannten Seminarthemen.
Bitte kontaktieren Sie mich für weitere Informationen

Ich kann nicht am Seminar teilnehmen und bestelle deshalb die Seminarunterlagen als PDF zu den oben angekreuzten Seminaren (150,00 € ** je Seminardokumentation) ☐

Name:	
Vorname:	
Position:	
Abteilung:	
Firma:	
Straße:	
PLZ/Ort:	
Tel.:	
Fax:	
E-Mail:	
Rechnung an: (Name, Vorname)	
(Abteilung)	
E-Mail:	
Bemerkungen:	

Zum Thema

Auch bei (Zahn-)Ärzten gilt, dass der Weg zum finanziellen Erfolg nur über ein gut organisiertes Rechnungswesen führt. Um dies als Berater/Analyst besser beurteilen zu können, ist ein wichtiger Baustein, die Möglichkeiten und Grenzen der Abrechnung ggü. der Kassen(zahn-)ärztlichen Vereinigung zu kennen. So kann die Liquiditätssituation der Praxis besser erfasst werden. Zudem besteht ein klarer Zusammenhang zwischen ausreichender Liquidität und hoher Ertragskraft.

Gerade in der Beratung/vor Kreditierung ist es enorm wichtig, Verbesserungspotenzial zu erkennen und anzusprechen. Denn eine Leistungs- und Umsatzoptimierung sichert das Fortbestehen der Praxis sowie die nachhaltige Bedienung der Kapitaldienstverpflichtungen und notwendigen Entnahmen.

Termine / Ort

13.11.2024 13:30 bis 16:30 Uhr

Tagungsort

ONLINE-Veranstaltung mit ZOOM, der Zugang erfolgt über "meinFCH",, Sie erhalten rechtzeitig vor dem Seminar eine E-Mail, Zoom, Tel +49 6221-998980,

Teilnahmebedingungen

Der Zugang zum Seminar erfolgt über Ihren persönlichen Nutzerbereich in „MeinFCH“. Informationen zum Zugang und eine Anleitung erhalten Sie spätestens eine Woche vor dem Seminar. Ihre Teilnahmebestätigung und die Seminardokumentation als PDF finden Sie ebenfalls unter „MeinFCH“.

Bei der Anmeldung gewähren wir ab dem zweiten Teilnehmer aus dem demselben Haus bei gemeinsamer Anmeldung in derselben Buchung einen Rabatt von **20%**.

Sie erhalten nach Eingang der Anmeldung Ihre Anmeldebestätigung/Rechnung. Bitte überweisen Sie den Rechnungsbetrag innerhalb von 30 Tagen nach Zugang der Rechnung.

Eine Stornierung Ihrer Anmeldung ist nicht möglich. Eine kostenfreie Vertretung durch Ersatzteilnehmer beim gebuchten Termin dagegen schon. Der Name des Ersatzteilnehmers muss dem Veranstalter jedoch spätestens vor Seminarbeginn mitgeteilt werden. Wir weisen darauf hin, dass „Teilnahmen“ von anderen als den gebuchten Teilnehmern nicht gestattet sind und Schadensersatzansprüche des Veranstalters auslösen. Filmmitschnitt

Bei Absage durch den Veranstalter wird das volle Seminarentgelt erstattet. Darüber hinaus bestehen keine Ansprüche. Änderungen des Programms aus dringendem Anlass behält sich der Veranstalter vor.

Durch die Teilnahme am Seminar erhalten Sie 4 CPE-Punkte als Weiterbildungsnachweis für Ihre Zertifizierung.

* zzgl. 19 % MwSt. ** zzgl. 7 % MwSt.

Fach-/Produktinformationen und Datenschutz

Die FCH AG und ihre Dienstleister (z. B. Lettershop) verwenden Ihre personenbezogenen Daten für die Durchführung unserer Leistungen und um Ihnen ausgewählte Fach- und Produktinformationen per Post zukommen zu lassen. Sie können der Verwendung Ihrer Daten jederzeit durch eine Mitteilung per Post, E-Mail oder Telefon widersprechen.

☐ Senden Sie mir bitte Fach- und Produktinformationen sowie die Banken-Times SPEZIAL für meinen Fachbereich kostenfrei an meine angegebene E-Mail Adresse (Abbestellung jederzeit möglich).

Senden Sie uns Ihre Bestellung per Mail an:
info@fch-gruppe.de

oder schriftlich an:
FCH AG
Im Bosseldorn 30, 69126 Heidelberg
Fax: +49 6221 99898-99

Weitere Informationen erhalten Sie unter:
+49 6221 99898-0
oder unter **www.FCH-Gruppe.de**