

Proaktive Restrukturierung von Firmenkunden: Möglichkeiten und Chancen

**Kernelement Krisenstadium • Sanierungsgutachten vs. IBR • Forbearance-
Maßnahmen/Lock-up-Agreement: Optionen & Fallstricke • Haftungsrisiken
kennen, bewerten und eindämmen**

Unternehmenskrise – erkennen und einordnen

- Fragmentierter Blick auf die Unternehmenssituation: Herausforderungen bei der Erkennung und Einordnung des Krisenstadiums eines Unternehmens
- Schlüsselfaktor Unternehmensführung: Einfluss der Stakeholder/Geschäftsleitung auf die Sanierungsfähig- und -würdigkeit

Anforderungen an geeignete Unternehmens- und Sanierungskonzepte

- Basis für die Entscheidungsfindung: Pflichtinhalte eines Sanierungskonzepts in Abhängigkeit des Bedrohungsmaßes und des Handlungsdrucks
- Praxisnahe Fallstudie unter Verwendung eines IBR

Einsatz von Forbearance-Maßnahmen im Krisenmanagement und damit verbundene Fallstricke

- Mögliche Maßnahmen in Abhängigkeit des Krisenstadiums:
 - Bestehende Kredite: Stillhalten / Stundung / Umschuldung / Prolongation
 - Ausweitung der Sicherheitenposition / Vereinbarung von Covenants
 - Fresh-Money und aktive Begleitung: Überbrückungs-/Sanierungskredit / Bildung Bankenpool / Sicherheitenfreigabe / Forderungsverzicht
- Darstellung Möglichkeiten anhand einer praxisnahen Fallstudie

Lock-up-Agreements: Wesen, Wirkweisen und Fallstricke

- Definition Lock-up-Agreement und Abgrenzung der Anwendungsbereiche innerhalb einer Restrukturierung
- Notwendige Vorbereitungen, Beteiligte und Chancen eines Lock-up-Agreements

relevante Haftungsrisiken für Kreditinstitute bei der Begleitung von Restrukturierungen

- Wesentliche Risiken (er-)kennen und proaktiv eindämmen, z. B. Anfechtungsrisiken / mögliche Schadensersatzansprüche

09:30 - 13:00 Uhr

Dirk Wolff-Simon

Sanierungsconsultant
Sparkasse Hildesheim Goslar Peine

Jahrzehntelange Sanierungs-
/Restrukturierungspraxis, u.a. aus der
jahrelangen Tätigkeit im
Kreditrisikomanagement der
NORD/LB. Derzeit als
Sanierungsconsultant bei der
Sparkasse Hildesheim Goslar Peine
tätig. Seit vier Jahren zudem als
zertifizierter Wirtschaftsmediator &
Sanierungscoach tätig.

Proaktive Restrukturierung von Firmenkunden: Möglichkeiten und Chancen

Ich melde mich an zu folgendem Seminar:

**Proaktive Restrukturierung von Firmenkunden:
Möglichkeiten und Chancen**

28.04.2025 (SE2504029)



469,00 €*

☐

Preise für TreuePlus Kunden	
Treue PLUS 15	398,65 €
Treue PLUS 20	375,20 €
Treue PLUS 25	351,75 €

Wenn Sie eine individuelle Beratung zum Thema benötigen, unterstützen wir Sie gerne, klicken Sie hier:
<https://www.fch-gruppe.de/consult>



Wir haben Interesse an einem individuellen **Inhouse-Seminar** für unser Haus zu einem der oben genannten Seminarthemen.

Bitte kontaktieren Sie mich für weitere Informationen

Ich kann nicht am Seminar teilnehmen und bestelle deshalb die Seminarunterlagen als PDF zu den oben angekrenzten Seminaren
(150,00 € ** je Semindokumentation)



Name:	
Vorname:	
Position:	
Abteilung:	
Firma:	
Straße:	
PLZ/Ort:	
Tel.:	
Fax:	
E-Mail:	
Rechnung an: (Name, Vorname)	
(Abteilung)	
E-Mail:	
Bemerkungen:	

Die Bandbreite der Handlungsoptionen nimmt mit steigender Krisenintensität ab. Daher ist es für eine erfolgreiche Begleitung von strauhelnden Firmen- und Unternehmenskunden essentiell, die Schieflage frühzeitig zu erkennen und ins Handeln überzugehen.

Die Möglichkeiten einer möglichst frühzeitigen Begleitung sind noch vielfältig, jedoch nicht risikolos. Es gilt daher, sowohl die in Frage kommenden Varianten als auch deren Risiken zu kennen. Und: Die sich sowohl für das Unternehmen als auch für das Kreditinstitut bietenden Chancen zu ergreifen.

28.04.2025 09:30 bis 13:00 Uhr

Tagungsort

ONLINE-Veranstaltung mit ZOOM, der Zugang erfolgt über "meinFCH", Sie erhalten rechtzeitig vor dem Seminar eine E-Mail, Zoom, Tel +49 6221-998980,

Der Zugang zum Seminar erfolgt über Ihren persönlichen Nutzerbereich in „MeinFCH“. Informationen zum Zugang und eine Anleitung erhalten Sie spätestens eine Woche vor dem Seminar. Ihre Teilnahmebestätigung und die Semindokumentation als PDF finden Sie ebenfalls unter „MeinFCH“.

Bei der Anmeldung gewähren wir ab dem zweiten Teilnehmer aus dem demselben Haus bei gemeinsamer Anmeldung in derselben Buchung einen Rabatt von **20%**.

Sie erhalten nach Eingang der Anmeldung Ihre Anmeldebestätigung/Rechnung. Bitte überweisen Sie den Rechnungsbetrag innerhalb von 30 Tagen nach Zugang der Rechnung.

Eine Stornierung Ihrer Anmeldung ist nicht möglich. Eine kostenfreie Vertretung durch Ersatzteilnehmer beim gebuchten Termin dagegen schon. Der Name des Ersatzteilnehmers muss dem Veranstalter jedoch spätestens vor Seminarbeginn mitgeteilt werden. Wir weisen darauf hin, dass „Teilnahmen“ von anderen als den gebuchten Teilnehmern nicht gestattet sind und Schadensersatzansprüche des Veranstalters auslösen. Filmmitschnitt

Bei Absage durch den Veranstalter wird das volle Seminarentgelt erstattet. Darüber hinaus bestehen keine Ansprüche. Änderungen des Programms aus dringendem Anlass behält sich der Veranstalter vor.

Durch die Teilnahme am Seminar erhalten Sie 3 CPE-Punkte als Weiterbildungsnachweis für Ihre Zertifizierung.

* zzgl. 19 % MwSt. ** zzgl. 7 % MwSt.

Fach-/Produktinformationen und Datenschutz

Die FCH AG und ihre Dienstleister (z. B. Lettershop) verwenden Ihre personenbezogenen Daten für die Durchführung unserer Leistungen und um Ihnen ausgewählte Fach- und Produktinformationen per Post zukommen zu lassen. Sie können der Verwendung Ihrer Daten jederzeit durch eine Mitteilung per Post, E-Mail oder Telefon widersprechen.

☐ Senden Sie mir bitte Fach- und Produktinformationen sowie die Banken-Times SPEZIAL für meinen Fachbereich kostenfrei an meine angegebene E-Mail Adresse (Abbestellung jederzeit möglich).

Senden Sie uns Ihre Bestellung per Mail an:
info@fch-gruppe.de

oder schriftlich an:
FCH AG
Im Bosseldorn 30, 69126 Heidelberg
Fax: +49 6221 99898-99

Weitere Informationen erhalten Sie unter:
+49 6221 99898-0
oder unter **www.FCH-Gruppe.de**

Zum Thema

Termine / Ort

Teilnahmebedingungen

Anmelden / Bestellen